

EXPANDERE with MATCHING

EXPANDERE with MATCHING è un evento promosso dall'associazione di imprenditori **CDO SARDEGNA** in collaborazione con **Confapi Sardegna**, nato con l'obiettivo di offrire alle imprese del territorio sardo un'occasione di incontro e scambio di opportunità che favorisca lo sviluppo di una rete locale e nazionale, in cui siano protagonisti gli imprenditori.

I partecipanti potranno fissare incontri tra loro per promuovere la reciproca conoscenza e la costruzione di nuovi rapporti, sviluppando centinaia di appuntamenti.

L'evento vuole promuovere la crescita delle imprese sarde, realizzando nuovi collegamenti e nuove sinergie e mettendo a disposizione momenti di approfondimento e formazione.

Salone principale - Ore 18,00 Tavola rotonda

Lo statuto delle imprese: lo sviluppo e la valorizzazione delle piccole e medie imprese

A conclusione dell'evento, EXPANDERE terminerà i suoi lavori con una Tavola Rotonda dal titolo "Lo statuto delle imprese", dedicata alla crescita delle piccole e medie imprese.

Aperto anche ai non partecipanti a EXPANDERE.

Parteciperanno alla discussione:

On. Raffaello Vignali
Antonio Tilocca, presidente della SFIRS
Barbara Argiolas, Assessore Attività produttive e Turismo del Comune di Cagliari
Gavino Sini, presidente UnionCamere
Francesco Lippi, presidente di Confapi
Carlo Tedde, presidente di Confcooperative
Antonella Siragusa, presidente di AIDDA

Introduce e modera:
Paola Appeddu, direttore CDO Sardegna

Partner dell'iniziativa:



Comune di Cagliari



SFIRS



BANCA di CREDITO SARDO



BFS



SARDAFIDI



PROGRAMMA EVENTO



Città dell'Impresa, >> 11 giugno 2012
Pirri (CA)

Promosso da



In collaborazione con



PROGRAMMA EVENTO

Ore 9.00 - 9.30

Accreditamento delle aziende partecipanti e sistemazione presso il desk individuale.

Ore 9.30

Introduzione ai lavori con indicazioni operative per la giornata.

Ore 9.30 - 18.00

Incontri individuali fra le imprese partecipanti. Gli incontri avverranno presso i desk delle imprese, in base ad appuntamenti fissati in precedenza fra le stesse o a seconda della disponibilità del momento.

TURISMO

Sala A, Ore 14.00

PRESENTAZIONE CDO TRAVEL

CDO Travel è un progetto pensato per le strutture turistico-ricettive e per gli operatori turistici associati a CDO.

Massimo Mezzina - Responsabile progetto CDO Travel e direttore CDO Foggia

Relatori:

WORKSHOP

Sala A, Ore 10.30

LA LOTTA PER IL CREDITO: COME LA BANCA VALUTA L'IMPRESA - IL VALORE DEL PMITutoring CDO

Banca di Credito Sardo illustrerà i parametri ritenuti più importanti nella valutazione del merito creditizio delle aziende. Verrà dedicato uno spazio allo strumento del PMI Tutoring, un valido strumento di intermediazione che avvicina la banca all'impresa.

Giomaria Pisanu - Responsabile Imprese Banca di Credito Sardo
Marco Arru - Responsabile Servizi Finanziari CDO Sardegna
Massimiliano Tonarini - Amministratore delegato BFS Partner

Relatori:

Sala B, Ore 10.30

LE PROCEDURE DI ACCREDITAMENTO NEI SERVIZI ALLA PERSONA IN SARDEGNA: COSA CAMBIERÀ?

La disciplina sull'accredimento dei servizi, in fase di approvazione nella nostra regione, rivoluzionerà la modalità di rapporto con la pubblica amministrazione. Per aiutarci a comprendere questo importante passaggio ascolteremo la testimonianza di chi ha già vissuto questa esperienza in Lombardia.

Dott.ssa Paola Appeddu - Direttore CDO Sardegna
Gilberto Sbaraini - Presidente Cooperativa La Strada

Relatori:

Sala B, Ore 12.30

IL CONTRATTO DI RETE, COME E QUANDO SERVE E COME REALIZZARLO?

Il contratto di rete è uno strumento innovativo che permette alle imprese di mettersi insieme, mantenendo la propria identità, per affrontare le sfide più urgenti: internazionalizzazione, sviluppo delle filiere, ricerca ed innovazione. Il workshop descriverà il funzionamento di questo strumento e presenterà esempi vincenti del suo utilizzo.

Dott. Luca Castagnetti - Presidente Cdo Veneto, consulente esperto di reti
Dott. Pierluigi Monceri - Direttore Generale della Banca di Credito Sardo

Relatori:

Sala B, Ore 15.00

TRASPORTI E LOGISTICA. QUESTIONI GIURIDICHE E SCELTE MANAGERIALI

L'incontro farà il punto sulle principali novità del contratto di autotrasporto e sulle opportunità offerte alle imprese da una più moderna organizzazione della logistica.

Gianfranco Benelli - Avvocato e docente di Diritto dei Trasporti e della Logistica Università di Sassari
Renzo Sartori - Presidente di COLOG

Relatori:

Sala A, Ore 16.00

LA RIFORMA DEL MERCATO DEL LAVORO, ART. 18 E FLESSIBILITÀ: COSA CAMBIA REALMENTE? I CONTRATTI DI LAVORO AGEVOLATI E L'ISTITUTO DELL'APPRENDISTATO

Il workshop intende affrontare le problematiche conseguenti all'applicazione della nuova riforma del mercato del lavoro e approfondire il tema della flessibilità necessaria per affrontare la situazione economica congiunturale. In tal senso verrà illustrato il nuovo Contratto di Apprendistato.

Dott.ssa Maria Pintore - avvocato esperto in materia di diritto del lavoro
Bonaria Spignesi - AD di Uniform ConfCommercio

Relatori:

Sala B, Ore 17.00

LA STRATEGIA DEL VALORE: IL RUOLO DELLA COMUNICAZIONE NEL SUCCESSO DI UN'IMPRESA

Un incontro che racconterà l'evoluzione della comunicazione e il suo ruolo strategico nell'asset aziendale come creatrice di valore aggiunto. Saranno citati casi studio importanti e verrà sottolineato il valore delle competenze e della professionalità nella scelta dei partner di comunicazione.

Relatori:

Giovanni Murgia - Publicitas/Redfish Adv
Alessandro Vagnozzi - J-Service
Alessandro Deplano - Gruppo Misto